

Павел Черных, 27 лет, Саратов.

Член совета Комитета по молодежному предпринимательству «ОПОРА РОССИИ» в Саратове.

Кроме того:

- оказывает социальную поддержку детскому дому и футбольной команде «Звезда» в г. Энгельс;
- игрок хоккейного клуба «Авангард Э», вместе с командой занимает призовые места на чемпионатах города и области;
- посетил 30 российских городов;
- оранжевый — любимый цвет;
- основной девиз жизни: «Если я это сам не сделаю, никто мне этого не даст»;
- открывает новые направления бизнеса как хобби — ткани, торговля, производство — интересы всегда прибавляются;
- мечтает совершить кругосветное путешествие.

Родился в Энгельсе, после того как закончил школу, поступил в СГАУ им. Вавилова на специальность «Менеджер-организатор».

«После завершения университета я успел поработать в Москве, но проработал всего лишь месяц, после чего пришлось уехать назад в Саратов, так как было необходимо готовиться к сессии в институте на втором высшем. После ее окончания я мог вернуться на прежнее место, но именно тогда пришлось делать выбор между созданием собственного дела и работы наемным сотрудником. Я выбрал первое.

В 2012 году открыл свой первый бизнес: Группу компаний Media Group.

На момент открытия денег у меня не было совсем и пришлось брать кредит в банке. Однако из-за отсутствия постоянного места работы мою заявку отклонили. Тогда нужную сумму помогли собрать родственники и друзья. В течение года я рассчитался со всеми.

Изначально Media Group — не группа компаний, а рекламное агентство по созданию одного из самых успешных видов Indoor рекламы. Такая реклама размещается в лифтах, подъездах, маршрутных такси, на табличках над домофонами и платежных квитанциях. Кроме того, мы занимаемся “наружкой” и типографией.

Как я до этого дошел:

Честно говоря, меня всегда тянуло в рекламу. И в определенный момент я решил попробовать рискнуть. Риск оказался оправдан и сейчас мы одно из самых-самых рекламных агентств в городе.

Главным своим достижением считаю реализацию своих желаний и мечты своей мамы. Она всегда хотела создать ателье и магазин тканей и фурнитуры. После нескольких упорных лет работы я смог помочь воплотить в жизнь эту мечту, открыв с ней такой магазин.

Что меня вдохновило и вдохновляет? Моя семья и моя команда! Мы развиваемся все вместе и никогда не стоим на месте — за 3 года работы открыли 7 направлений деятельности. В трех городах есть наши офисы».

Павел работает в таких направлениях как:

- маркетинговое обслуживание;
- государственные заказы, коммерческие тендеры;
- продвижение в социальных сетях;
- производство изделий из металла;
- аутсоринг/аутстаффинг;
- организация бизнес-мероприятий и деловых поездок.

Подробнее познакомиться с бизнесом Павла можно здесь:

<http://ra-mg.ru/>